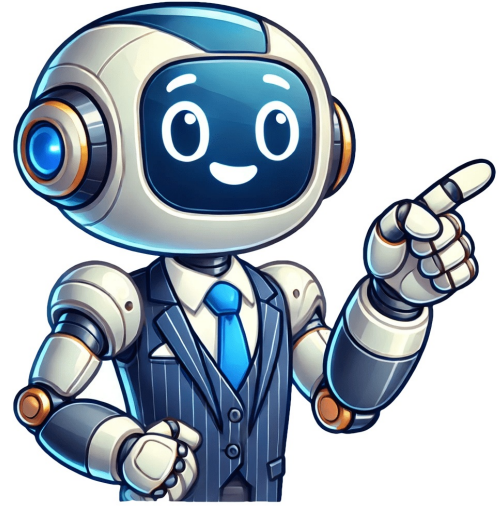


Continue

















































[illegible]



plataformas de streaming. No ano que se segue ao lançamento do seu álbum, é bom lançar várias faixas “bônus”, tipo remixes, versões alternativas, demos, ou acústicas. Os remixes dão vida nova a uma música que já está perdendo vigor, e te oferecem a possibilidade de colaborar com artistas de outros gêneros musicais. Os dois artistas saem ganhando dessa divulgação cruzada. A colaboração — Esse tipo é um single assinado por dois ou mais artistas. Assim como os remixes, uma colaboração original é um jeito ótimo de dar uma segunda chance à música e chegar a um público que você ainda não domina (porque essa mesma faixa vai alcançar o público do outro artista). A faixa com um “feat” — Você pode fazer uma participação especial na faixa de outra pessoa, ou convidar alguém a aparecer na sua. De qualquer jeito, é uma atenção extra. Os singles Lego — Uma prática que está cada vez mais comum é o artista agendar (por exemplo: lançar um single novo por mês, durante um ano) e depois deixar o público decidir que músicas farão parte do seu próximo álbum. É claro que você não precisa transformar sua arte em uma democracia, então você pode escolher as músicas você mesmo. A gravação ao vivo — Nem toda música que você lançar tem que ser em alta qualidade e gravada em estúdio. Tem uma gravação tocada ao vivo que é massa? Lance! O cover — Fazer cover é pegar uma música que já existe e regravar para conquistar um novo público. Você pega uma música de sucesso e dá seu toque. O single “Essa música já não tinha saído?”— Você pode ter notado que artistas como a Taylor Swift lançam “singles” de músicas que já apareceram nos seus álbuns. É um jeito de ganhar atenção. E quem não quer atenção? Como fazer sua música mais atraente para playlists O mercado está focado em playlists hoje em dia, e tudo bem: playlists podem mesmo gerar muita atividade de streaming para a sua música. Nem toda atividade de playlist leva a engajamento real dos fãs, entretanto. Então, em vez de você entrar na corrida do ouro para aparecer em playlists, eu te aconselharia a — acima de tudo — a fazer a música QUE VOCÊ QUER FAZER e tentar alcançar seus fãs dos meios tradicionais (fazer shows, criar vídeosclipes da hora, veicular anúncios em redes sociais etc.). Tendo dito isso, o formato dominante de consumo sempre moldou como a música era e é feita, e o streaming está mudando a cara e o som da música popular. Se você quer fazer singles com maior chance de serem usados em playlists, é bom que saiba dessas tendências aqui: Não use introduções ou finais longos As pessoas são impacientes e podem pular para a próxima música com um clique. Não estimule eles a fazerem isso. Entregue seu ouro. Pense em colocar seu gancho logo no começo da música Por falar em entregar o ouro logo de cara, você pode já começar o refrão ou com seu gancho. Os Beatles faziam isso 50 anos atrás e o Bruno Mars faz isso hoje em dia. Faça músicas de menos de 4 minutos A não ser que você esteja fazendo som ambiente, música clássica ou jazz, é melhor que suas faixas tenham entre 2 e 4 minutos. Olha a boca Palavrões não matam as chances da sua música, mas limitam as chances de ela entrar em alguns tipos de playlists. Como se preparar para o sucesso de um single, passo a passo A coisa mais importante que você pode fazer é escrever uma música ótima, gravá-la e mandar masterizar. Se for um cover, vá atrás de todas as autorizações necessárias. E depois... Os elementos-chave para divulgar seu single 1. Trace um cronograma, seja paciente. Sim, parte da vantagem de lançar um single é que a pressão é menor, e você pode lançá-lo rapidamente. Mas não esteja com pressa DEMAIS. Planeje-se a tempo. Faça direito. Você não vai conseguir lançar a mesma música duas vezes. Dependendo do escopo da sua campanha de divulgação, você pode precisar de um a três meses de preparo. Eis aqui algumas das coisas que você pode fazer para divulgar seu single, se tiver tempo suficiente: 2. Crie antecipação! Não é preciso manter sua música em segredo até o lançamento. No cenário musical atual, a concorrência é acirrada. Para se destacar, é crucial criar expectativas entre os fãs antes do lançamento oficial da sua música. Divulgue trechos como teaser, vídeos curtos ou partes do clipe oficial. O importante é dar aos fãs um gostinho do que está por vir. Isso aumentará a ansiedade pelo lançamento e as chances de sucesso da sua música. Antes que você enlouqueça tentando criar ansiedade com o lançamento, programe uma ação de pre-save ou de pré-venda! Descole esse link, e depois coloque esse link em todos os seus posts que falarem sobre o lançamento. 3. Encontre um gancho e faça com que tudo gravite ao redor dele E preciso fazer algo muito massa para capturar a atenção online das pessoas, então repetir a mensagem é essencial. E, se você for passar a mensagem do seu novo single, pode ganhar força se conseguir encontrar um gancho para ela. Algo a mais do que “minha nova música vai sair logo mais”. Qual é a história da faixa? O gancho? A coisa que vai fazer as pessoas dizerem “EU PRECISO CONFERIR ISSO AGORA!”? Se você tiver isso, toda sua divulgação vai encontrar o caminho certo. No caso da minha música “Irretrievable Beauty”, havia uma ligação abstrata entre as letras e o aquecimento global. Eu encontrei uma imagem de Domínio Público que me intrigou: um iceberg lindo. E decidi que ia usar essa imagem na minha divulgação, e no álbum. Seria a capa do single, o plano de fundo do vídeo com as letras da música e um elemento importante em mais de 12 posts do Instagram. Essa imagem foi um dos primeiros casos de fotografia supernalta, e afirmava ter capturado a Virgem Maria saindo da água ao lado de um iceberg, em 1905. O mistério dessa imagem, e de como ela foi adulterada para propagar um mito, pareciam dialogar muito com o título da música “Irretrievable Beauty” (Beleza Inacessível), assim como a natureza dos icebergs e da própria fotografia. Então... lá estava o cerne do meu marketing. A partir daí, era só me expressar em som. 4. Encontre maneiras diferentes de repetir a mesma mensagem Você tem seu gancho: agora, como vai jogar sua vara de pescar várias vezes no mesmo lago sem que os peixes fiquem acostumados com a isca? Mude o tom. Você pode se comunicar usando: Dicas e teasers Pedidos diretos (“Por favor, ouça meu som no Spotify”) imagens vídeos Fatos e histórias sobre a música E mais A primeira coisa que eu fiz foi criar uma ação de pre-save no Spotify. Depois de ter o link em que as pessoas podiam salvar minha música na lista de execução delas, eu comecei a dar dicas sobre a imagem de capa: dividi ela em nove imagens menores para usar no Instagram. Quando alguém olhasse meu perfil no fim da semana, as nove imagens menores iam formar a capa. E em cada post eu colocava o link da pre-save.. Dai eu mudei minha tática, para algo mais diretamente ligado à pre-save e com um apelo mais emocional... Na imagem, está escrito: ESSA MÚSICA ME AJUDOU A COLAR MEU CORAÇÃO PARTIDO. Meu novo single, “Irretrievable Beauty”, é sobre sonhos que não se realizam. Ela tem o meu solo predileto de guitarra. Lembra como é um solo de guitarra? Venha dançar uma valsa comigo. Depois que a música foi lançada, eu fiz um vídeo com as letras dela (e coloquei no YouTube e no Facebook) com um texto estiloso — como se fosse a letra de uma carta escrita nos século 22 — e que também explicava as origens daquela foto Eu coloquei esse vídeo na minha página da Show.co, para conseguir tirar as pessoas do YouTube. Eu também repeti o meu gancho: “Em 1905, as pessoas viram uma coisa misteriosa. Algo que parecia não estar lá...” Em várias mensagens: emails, tweets etc. Dai eu fiz as coisas mais óbvias, tipo colocar um player musical do Spotify no meu site e uma faixa anunciando o lançamento da música. Minha próxima ação foi sobrepor trechos da carta fictícia sobre a imagem de capa, para conseguir mais posts de Instagram como esse... Além de mudar o tom da mensagem, é importante saber quantos canais existem para você se comunicar: redes sociais, site, e-mail, shows etc. Também existe a imprensa musical, tanto impressa quanto online. Há blogs com os quais você pode se juntar para fazer a estreia da sua música ou vídeo, resenhas a serem escritas, playlists que podem usar sua música e outras opções fora da caixinha para divulgar seu som, tipo parcerias com empresas ou ONGs, ou grupos com interesses que podem ir ao encontro do tema da sua música. 5. Coloque os bois na frente do carro antes de lançar Repito de novo: existem muitas maneiras de comunicar sua mensagem com criatividade, de contar que você está com música nova. Mas sempre fico abismado com o tempo que leva para escrever um e-mail para mandar para a newsletter, ou mesmo um post de Facebook. Eu sempre começo pensando, “ah, vai ser só um minutinho”, e de repente vejo que já passou uma hora. Por causa disso, você vai querer ter esse material preparado bem antes do lançamento, e assim vai poder focar na divulgação quando a música for lançada (sem ter de se preocupar com editar os vídeos, fazer Photoshop nas fotos, editar os textos dos e-mails etc.). E, como eu disse acima, não esqueça de avisar sobre o seu lançamento para todo mundo que trabalha com seu som: a distribuidora, o relações-públicas, as pessoas que conhece do mercado fonográfico, a agência de licenciamento etc., também com antecedência. Isso também significa que você vai precisar de um link fechado e fácil para compartilhar seu single, mesmo antes do lançamento: use SoundCloud, Bandcamp, etc. 6. Pense em outros ganchos para divulgar sua música A música pode ser o suficiente. A história dessa música, esse gancho, pode bastar. Mas pode haver alguns fãs que não vão conseguir dar o salto e conferir sua música, a não ser que eles ganhem algo com isso (tipo um prêmio, uma camiseta de graça etc.). Quando eu fiz minha ação de pre-save no Spotify, eu fiz ela junto com um concurso. Eu escolheria dois vencedores aleatoriamente da lista de pessoas que tinham feito o pre-save da música, e os dois ganhariam uma camiseta. Além de divulgar essa promoção nos canais de mídia que sempre uso, eu também investi em um anúncio de Facebook, focado em um público-alvo que curtia artistas parecidos comigo. Pense em que presentinhos você pode dar a quem salvar sua música, comprar ou der o play. 7. Esteja preparado ou preparada para fazer o trabalho chato Todo mundo sonha com uma solução fácil — a empresa que vai resolver tudo para você, o empresário dos sonhos que vai fazer todo o trampo em seu nome, o contatinho do mercado que tem a chave do seu sucesso — mas na maioria das vezes não há nada que substitua o trabalho duro de escrever um trilhão de e-mails, se preparar para a rejeição e construir uma carreira a partir das poucas vitórias que a gente tem na vida. Isso vale para o momento em que você vai fazer as relações-públicas do seu trabalho, divulgando sua música para as estações de rádio ou organizando o lançamento do seu single. É trabalho. Ficar acordado até as 3 da manhã fazendo música pode parecer diversão, mas é o trabalho que vai trazer os ouvintes para o seu som — e esse é o motivo pelo qual a gente faz música desde o começo. É bom lançar a música ou o vídeo primeiro? Essa é uma pergunta bem comum, e acho que não existe uma resposta certa. Mas eu tendo a aconselhar a lançar a música antes, e DEPOIS lançar o vídeo. Se alguém assistir ao seu vídeo, vai consumir sua música & seu visual de uma só vez. Será menos necessário baixar a música, ou ouvir em streaming. Mas, se a música sair primeiro, as pessoas vão ouvir e vão continuar com vontade de ver sua cara. E lembre-se: com a CD Baby, seu single vai ficar disponível como um vídeo com a arte da capa no YouTube. Vídeo, é claro, é uma das formas de conteúdo mais compartilhável na internet, então se tanto a música quanto o vídeo forem ótimos, pode até fazer sentido lançar os dois de uma vez. Se você conseguir fazer uma estréia desse vídeo em um blog legal (você dá ao site um prazo de exclusividade para só veicular lá seu vídeo). Não se esqueça de subir seu vídeo no Facebook também (depois que a estréia no blog tiver passado), já que o Facebook trata melhor vídeos que estão dentro da sua plataforma. Você pode usar esse vídeo para fazer um anúncio no Facebook para aumentar o interesse pelo seu som. Você tem que se preocupar com a divulgação do seu som para rádios? Divulgação eficiente para as rádios pode ser uma coisa bem cara, e o DJ médio vai ter mais interesse pelo lançamento de um ÁLBUM, mas se você tiver um bom single e o relações-públicas certo, é um investimento que pode valer a pena. Quando você lança um single (pense em um “hit” com entre 2,5 e 4 minutos), a ideia é conseguir ganhar exposição de seu som com um tamanho médio. É assim que se cria um público —ter sua música repetida várias vezes em mercados diferentes. Mesmo que a música seja ótima, ela não vai chegar longe se não for tocada várias vezes. Você não tem dinheiro para contratar um relações-públicas? Você ainda pode começar fazendo o próprio trabalho, com rádios menores, universitárias ou de bairro Você ainda sonha em tocar no rádio? Caso seja, é importante estar no maior número de playlists do Spotify y possível. O maior indicador do sucesso de uma música no Spotify é o número de vezes que ela foi usada em playlists nessa plataforma. Em alguns casos, se a música for usada em uma playlist importante do Spotifly, você vai conseguir conquistar mais ouvintes do que em qualquer rádio. Três maneiras de usar um single JUNTO COM o lançamento de um álbum 1. Lance seu single com a ferramenta “pre-add” da Apple Music, e como a recompensa para quem comprar o álbum em pré-venda no iTunes Você sabia que dá para fazer uma pré-venda no iTunes um mês antes de o seu álbum ser lançado? Uma das ferramentas da pré-venda do iTunes permite que o cliente faça o download de uma faixa ali, na hora (e depois eles fazem o download do álbum todo no dia do lançamento). A Apple Music usa uma lógica parecida para usuários que colocarem o álbum em “pre-add”. Então escolha a sua música mais sedutora. É o single que vai entrar em playlists? Ou uma música mais profunda? 2. Lance seu álbum com uma faixa bônus Você pode oferecer essa faixa bônus, tanto digitalmente quanto só nos formatos físicos de CD e disco de vinil. É uma chance ótima de usar uma música a mais para alavancar as vendas ou o streaming. Uma faixa ao vivo? Remix? Demo? Uma faixa não lançada? Uma versão acústica da sua música predileta do seu álbum anterior? 3. Lance uma música nova dentro de uma compilação Se a música nova só vier dentro de uma compilação, eu acho que não podemos chamar ela de single — MAS pode ser um jeito esperto de colocar uma faixa nova para trabalhar a seu favor. Você vai sair ganhando, se a música for comercializada ao lado de faixas de outros artistas, e pode sempre usar essa mesma faixa no seu próximo álbum. Vimos nesse post muita informação sobre planejamento, lançamento e divulgação de singles. Mas tem muito mais coisa para experimentar! Se você já se deu bem (ou mal) divulgando um single, conte para a gente nos comentários, aqui embaixo. E aí? Pronto para lançar? CLICA AQUI PARA LANÇAR O SEU SOM HOJE MESMO!